



Cuestionario De Evaluación De Nuevos Distribuidores

Razón Social: _____

Con el objetivo de evaluar tus posibilidades para convertirte en Distribuidor de nuestra línea de productos te solicitamos contestar el cuestionario de manera detallada y explícita.

1. ¿Cuál es el giro de tu Empresa?
2. ¿Cómo supiste de Mindelh México, SA de CV?
3. ¿Por qué decidiste elegir la Distribución de la Línea MINDELH?
4. ¿Qué llamo tu atención de los productos Mindelh?
5. De nuestra línea de productos ¿Qué productos conoces?
6. ¿Cómo está integrada tu fuerza de ventas? Cuál es el Número de Integrantes
7. ¿Cuentas con un punto de venta para la comercialización de los productos?
8. ¿Cuál es tu plan de trabajo para distribuir los productos de Mindelh México?
9. ¿Cuentas con cartera de clientes para promover nuestros productos?
10. ¿Actualmente comercializas algún producto de nuestra competencia directa?
11. ¿Cuál ha sido su experiencia, en la venta de otros productos de la competencia?
12. ¿Tiene capacitación técnica para comercializar Desinfectantes y Detergentes para la industria alimenticia?
13. Explica en que nichos de negocio estas capacitado
14. ¿Cuántos años de experiencia tienes vendiendo productos químicos? ¿Y con cual empresa (s) has trabajado?
15. Como distribuidor de Mindelh México, explica cuál es su meta es decir ¿Hasta dónde quieres llegar?
16. ¿Menciona el monto mensual que desea comercializar de manera inicial?
17. ¿Adjunta una identificación oficial del representante legal?

NOMBRE Y FIRMA DEL REPRESENTANTE LEGAL